

Creando de un Plan de Negocios: ¿Por qué vale la pena el tiempo y esfuerzo?

¿Está convencido de que es necesario preparar un plan de negocios? Debe estarlo porque hay muchos beneficios tanto para usted y su negocio.

¿Está pensando en acercarse a algún banco buscando financiamiento para apoyar su negocio? Si no ha ido a ver el gerente de algún banco entonces usted no puede saber que lo primero que quieren ver es su plan de negocios.

Tal vez usted no está convencido de que todo el tiempo y el esfuerzo necesarios en la preparación de un plan de negocios es esencial o necesario, si es así, aquí están los principales beneficios para usted y su negocio.

1. No importa qué tan buen comunicador sea, nunca será capaz de transmitir su visión del negocio con tanto éxito como un plan de negocios bien elaborado. Proporciona una comprensión clara de lo que quiere lograr.

Le permite expresar sus ideas de una manera más clara.

2. Un plan de negocios le ayudará a convencer al banco o cualquier otra persona la viabilidad del proyecto. No hay nada como tener todos los hechos frente a usted para aclarar las cuestiones clave.

3. No hay manera de obviar el hecho de que un empresario que planea con anticipación es más ambicioso y más centrado. Un plan de negocios bien preparado demuestra que tiene visión y que sabe lo que quiere.

4. Con muchas ideas flotando en su mente, las dificultades u obstáculos para el éxito nunca son tan visibles. Una mente bulliciosa y llena de ideas rara vez logra claridad. Un plan de negocio le obliga a poner sus ideas por escrito y de manera ordenada.

El resultado de esto podría ser que vaya en una dirección completamente diferente de lo que se pensaba inicialmente, o incluso abandonar su idea por completo.

No es un pensamiento agradable, pero que te gusta más?

La pérdida de su capital y trabajo duro o la oportunidad de volver a pensar su idea?.

5. Es una herramienta ideal para controlar el progreso contra los objetivos que te has fijado (que cubrirá el establecimiento de objetivos más adelante). Al revisar el progreso

contra su plan, será capaz de detectar si se están alejando de su visión original y también para que sepa qué hay que corregir.

6. Cada acción que tomamos tiene una consecuencia y un plan ayuda a que estas consecuencias sean mucho más claras. Ser consciente de los posibles efectos de la dirección elegida le permite planificar el futuro, dejándonos más capaces de lidiar con lo que el mundo del trabajo por cuenta propia puede tirar. Esto es una cosa que "la planificación mental" no lograría.

7. Poner sus pensamientos en papel puede hacer que se de cuenta de que es necesario hacer más investigación sobre la demanda de su producto o servicio. También se podrían estudiar los productos de sus competidores o servicios que se necesitan. La investigación adicional podría ayudar a evitar un error potencialmente costoso o incluso descubrir una ventaja que no había visto antes!

8. En el momento en que haya terminado de escribir su plan de negocios tendrá una comprensión total de su negocio, sus fortalezas y debilidades, el medio ambiente en que opera, lo que podría ir mal y lo que puede hacer para asegurar su éxito. No hacer su planificación no va a lograr esto.

Y debe darse cuenta de que es indispensable contar con un plan de negocios, ya que que podría ser la diferencia entre el éxito y la temida palabra "Fracaso". Todo es cuestión de entender la importancia de planificar el futuro.

Pase tiempo en poner sus pensamientos en papel de una manera estructurada y lógica. A futuro le pagará dividendos, tanto para obtener que el banco o cualquier persona lo tome en serio y asegurar el futuro y éxito de su negocio.